

张华：昂首与命运抗争

□记者 付家宝

6 月 27 日傍晚，夏日的余温还未散去，美丽的晚霞布满天空。在文峰街道办事处河西社区建行家属院的一间小民房里，几名孩子正围在老师张华身边听她讲解习题。

虽然身体残疾，但今年 41 岁的张华已经为街坊邻里的孩子们补课 20 余年，她用自己的乐观和坚强完美地诠释了“残缺也是一种美丽”的真正含义。

一次不幸 医疗事故导致下肢瘫痪

不满一岁，张华有一次发高烧，医生的一剂注射使她的两条腿突然绵软无力，心急的父母带她跑遍了省内的医院，但是病情都没有好转。最终，她再也没有站起来。

虽然下肢瘫痪，但在父母的精心呵护下，张华的童年过得很幸福。由于整天只能坐着，张华的下肢肌肉慢慢萎缩，脊柱也向一侧弯曲。到了上学的年龄，因为身体原因，许多学校都拒绝了她。

渴望读书的张华每天都盼望比自己小一岁半的妹妹早点儿放学回家，为自己讲当天老师教的课程。看着女儿对知识的渴望，张华的母亲又踏上了为女儿求学的路。

几个月后，终于传来了好消息，市建设路小学同意张华入学。几年后，勤奋好学的张华又顺利升入了市三初中部。

一份坚强 刻苦求学向命运抗争

1988 年，不幸又一次降临到这个家庭，张华的父亲因患脑瘤突然去世。一年多后，母亲也离开了人世，张华姐弟三人成了孤儿。

父母去世后，张华 15 岁的妹妹被迫辍学外出工作养家，张华和弟弟继续坚持上学。看着年幼的妹妹整日整夜地辛苦工作，张华在心里告诉自己：“一定要刻苦学习，做一个有用的人，对得起已经去世的父母和辛苦工作的妹妹。”

功夫不负有心人，张华的高考成绩十分优异，但高昂的学费对于姐弟三人来说是一个天文数字。张华决定在家自学，就这样，凭着顽强的毅力，张华完成了大学自学考试科目。

在自学大学课程的同时，张华和朋友开店卖过童装，搞过手工加工，她尝试着去做一些事情来为家庭减轻负担，同时也想为自己的未来找一条出路。

一项纪录 20 年来补课 2.5 万多个小时

在日常接触中，街坊邻里了解到张华是一个既热心又有知识的人。一到节假日，有些工作较忙的家长便把自己的孩子交给她看管。从 1993 年开始，张华经常义务帮助亲朋好友看管孩子并辅导功课，从未收过一分钱。

2003 年，随着街坊邻里的口口相

传，张华的学生逐渐多了起来，很多家长过意不去，要求交辅导费，张华只好从免费变成“被迫”收费，每个孩子每月只收几十元钱。

为了让每个孩子的成绩都得到提高，张华精心设计了从小学到高中的多套有针对性的方案，对学生一对一地教，方法也不重样。从周一到周五，张华每天给孩子们补课 3 个小时，周六、周日，每天补课近 7 个小时，粗略算下来，20 年来补课 2.5 万多个小时。

时光荏苒，在一笔一划的辅导中，张华将一批批学生从小学送到中学甚至大学。在张华辅导过的学生中，已经有近 20 人考上了大学，她的人格魅力也影响了很多孩子。

“我的儿子原来学习成绩不好，而且经常和我们顶嘴，来张老师这儿后，他看着张老师虽然身体残疾但依然不顾劳累为他们补课，他的内心产生了很大触动。现在我儿子变得听话懂事了，也不再和我们顶嘴了，这都是张老师的功劳啊。”学生家长周女士说。

面对家长们的夸奖，美丽的张华羞涩地笑着说：“看到孩子们进步是我最高兴的事，他们把我当作知心朋友，很信任我，我觉得自己很幸福，今后我还会继续努力地做下去。”



桑晋的单车梦想

□记者 郭剑文/图

在市区骑行的人群中，不知有多少人在桑晋的小熊单车店选购过自行车，但有一点可以确定，小熊单车店售出的自行车已经“跑”到了西藏，顾客骑着车行驶几千公里。

小熊单车店是个小店，可这个店的老板——33 岁的桑晋心可不小，他梦想全市骑自行车的朋友都知道他的小熊单车店。

玩单车，追梦

桑晋卖单车并不仅仅为了赚钱，而是源于自己的爱好。他一直喜欢骑自行车，从上中学开始就一直希望拥有一辆山地车。“从 1993 年开始我就骑一辆父亲用二手的飞鸽和凤凰自行车拼装成的自行车，一直骑到大学毕业。”桑晋回忆道。

大学毕业后的第二年，桑晋用自己的积蓄买了一辆当时很流行的变速自行车。他骑着这辆车开始参加户外运动，锻炼自己的毅力和体魄。由于大学学的是经济类专业，在不断地参加户外活动的同时，他敏锐地感觉到了其中的商机。

开户外用品店，搁浅

2005 年，在郑州考察了一些知名



桑晋在安装自行车。

的户外用品店之后，桑晋决定在许昌开一家户外用品商店。考察，选址，就在一切都在紧锣密鼓地进行中时，他突然发现一家户外用品商店开业了。“专业知识提醒我，如果此时我开一家同样类型的店，根据市区从事户外运动的人数，我必赔无疑。”桑晋说。

就这样，桑晋打消了开户外用品店的想法，到郑州一家台资企业工作。由于这个企业中许多台湾同事，他发现自己有机会看到关于自行车的专业杂志了。当时的大陆，鲜有自行车类的专业杂志，而台湾有许多，他就

央求台湾同事给自己带一些相关杂志。“这些杂志使我真正了解了自行车。”桑晋说起这些，脸上露出甜蜜的笑容。

开单车店，成功

由于桑晋一直学习自行车的相关知识，这给他开单车店打下了很好的基础。2010 年，在北大街道办事处西湖社区为其成功申请了小额贷款的基础上，他的小熊单车店正式开业了。

由于桑晋对自行车的相关知识非常了解，许多来买车的顾客特别爱听他给自己出主意，提建议。开业没多久，他就在许昌户外骑行圈里获得了较好的口碑。

“2011 年之前，我的店面只有 30 多平方米，现在有 100 多平方米。”桑晋骄傲地说。

不仅如此，桑晋还在东城区开了一家分店。他告诉记者，这家分店主要是为在他们店买过单车的顾客就近提供售后服务，因为许多顾客都搬到东城区居住了。在他心中，自行车买完之后，要常常做保养，只有这样才能使爱车更好地为主人服务。

如今，桑晋正在努力，一方面针对户外骑行顾客的市场，他要做得更高端、更专业，另一方面，他要使店里自行车的种类更加齐全，力争使全市骑自行车的朋友都知道小熊单车店。

辛苦卖瓜人

□记者 冯子建

酷暑时节，瓜农不辞辛苦，背着沉重的袋子，穿梭于各条街道，为百姓送上甘甜可口的西瓜。6 月 25 日上午，在人流熙攘的兴华路上，记者见到了开封市朱仙镇的瓜农孙小旺和张新叶夫妇。夫妻俩驾驶着装有 3000 多斤西瓜的农用三轮车，行驶十多个小时风尘仆仆地赶到许昌卖瓜。

孙小旺和张新叶都是朴实的农民，黝黑的面容，简朴的衣着，布满老茧的双手，彰显着生活的辛劳。

“西瓜咋卖的？”居民张翠花询问西瓜的价格。“6 毛一斤，西瓜是俺地里种的，甜得很。”看到有人要买瓜，张新叶立刻拿起一块切开的西瓜，热情地请这名女士品尝。

“好，给我来两个西瓜。”张翠花说。“好嘞。”孙小旺一边答应，一边站起来，随手抱起一个大西瓜，左拍拍，右拍拍。“你再切开个小口吧，让我看看瓜是不是熟透了。”瞧见深红色的西瓜瓤，张翠花十分满意。过称，装袋，找零，张女士带上两个又大又圆的西瓜满意地离开了。

“俺家今年种了 7 亩‘龙卷风’西瓜，上等鸡粪用了十多车。但是，今年天有点儿旱，加上病虫害较多，西瓜产量并不高，亩产 3000 斤左右，去年西瓜亩产 6000 多斤。”张新叶告诉记者。

卖瓜过程中，最累的活儿是给顾客送西瓜。孙小旺说，最忙的时候，从早晨到中午，5 个小时内他送过 20 多趟西瓜，连午饭都顾不得吃。附近的几个小区他都去过。有的顾客住在一楼，送瓜上门还相对轻松些，有的顾客住在 6 楼，送趟西瓜往往累得一身大汗。

说话间，顾客李先生已经选好了 30 多公斤西瓜，他对孙小旺说：“帮我送到家吧！”听说李先生住在 4 楼，孙小旺二话不说，背起西瓜就跟着他走。“累不累？”记者问道。“肯定累，但是为了让顾客满意，也为了能早一点儿把西瓜卖出去，累点儿、苦点儿也没啥。”孙小旺乐观、坚强的态度，让人颇为感动。

锦旗送社区



近日，东大街道办事处文惠社区糖烟酒家属院的居民许建霞、宋平等，为文惠社区居委会送来一面写有“为民排忧，替民解难”的锦旗，感谢社区工作人员为家属院硬化路面，疏通下水道，清理化粪池，从而改善了居民的生活环境和居住条件。

图为文惠社区主任张瑞敏（右）和社区工作人员从居民手中接过锦旗。冯子建 王德印 摄